



Presentación de la empresa

KROMI

- Del Suministro a la Gestión de Herramientas-

- Innovador modelo de negocio con una alta fidelidad de los clientes
- Socio externo para la industria mecánica
- Especialistas en herramientas de corte
- Principales clientes: aeroespacial, automoción, ingeniería, industria naval
- Gestor de herramientas independiente de los fabricantes de herramientas que ofrece un servicio completo a través de máquinas dispensadoras y comercio electrónico
- Consultoría / Logística / Ingeniería / Controlling



► **KROMI resuelve los problemas de la industria → reduce los costes y optimiza el proceso**

Que es el Tool Management o Gestión de Herramientas?

Analisis del consumo de herramientas → Eliminación de herramientas en desuso

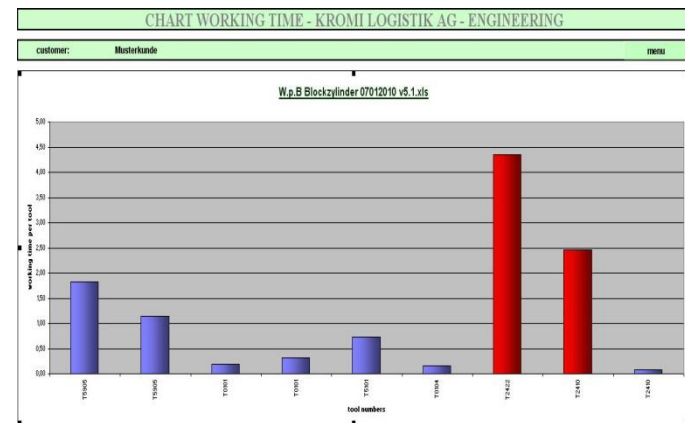
Analisis de los proveedores → Reducción del nº de proveedores

Análisis de la gama de herramientas → Reducción del nº de referencias

Creación de un catálogo electrónico para consumibles , soportes, recambios y accesorios



► KROMI Logistik: la herramienta, adecuada en el lugar adecuado y en el momento adecuado



Fase I

CONSULTORIA

LOGÍSTICA

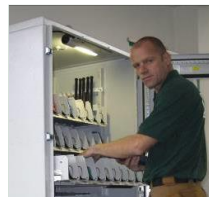
INGENIERÍA

CONTROLLING



CONSULTORIA

- Reducción del stock
- Reducción de proveedores
- Optimización de procesos administrativos
- Cobertura internacional



LOGÍSTICA

- Suministro directo en fábrica
- Registro automático de los consumos
- Gestión integral de herramientas
- Suministro y asistencia 24 hrs / 365 días

► **KROMI Logistik ofrece todos los componentes para un exitoso Tool Management**

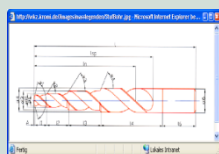
Fase II

CONSULTORIA

LOGÍSTICA

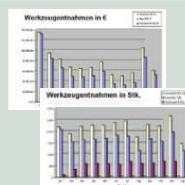
INGENIERIA

CONTROLLING



INGENIERÍA

- Análisis del proceso de fabricación
- Evaluación del coste por pieza
- Identificación de los factores de costes
- Mejora continua
- Optimizar rendimiento máquina-herramienta



CONTROLLING

- Control del consumo de herramientas
- Control de la vida útil de las herramientas
- Control del presupuesto
- Seguimiento del coste por pieza

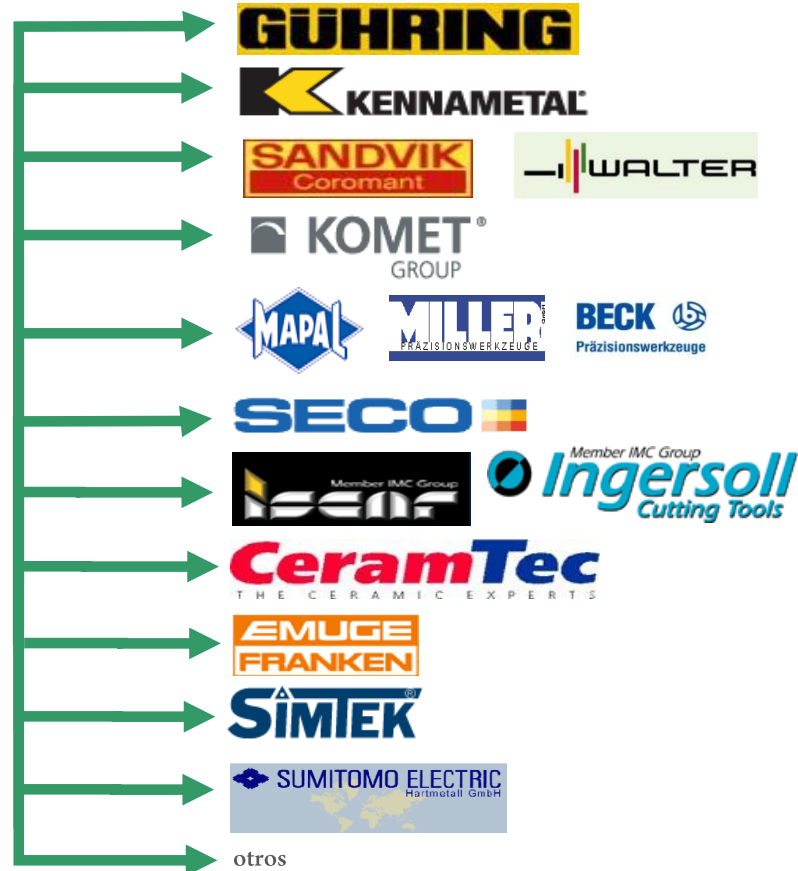
► **KROMI ofrece un control fiable del consumo de herramientas**

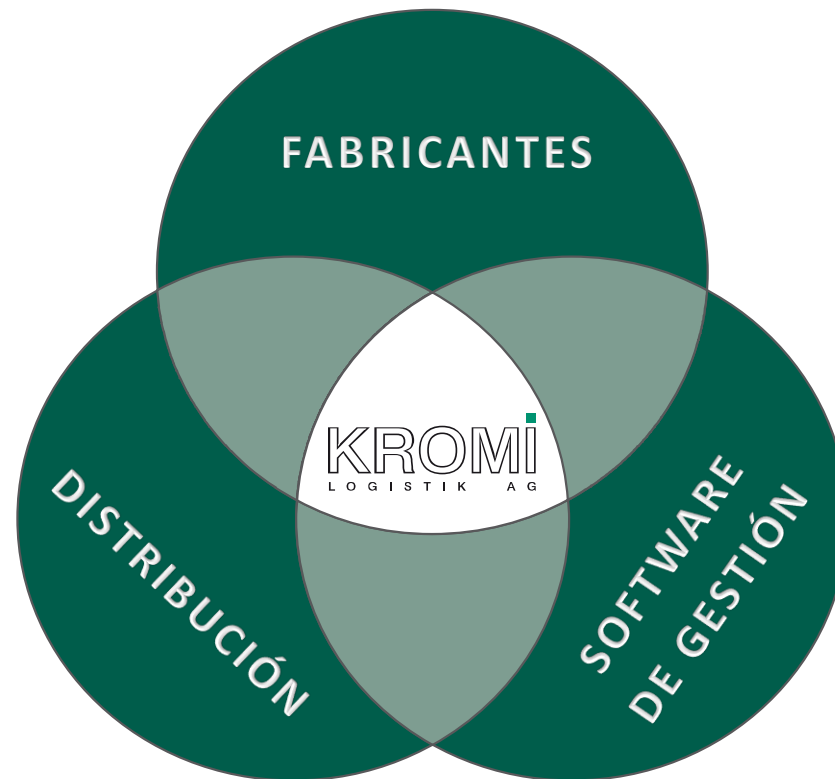


CLIENTE



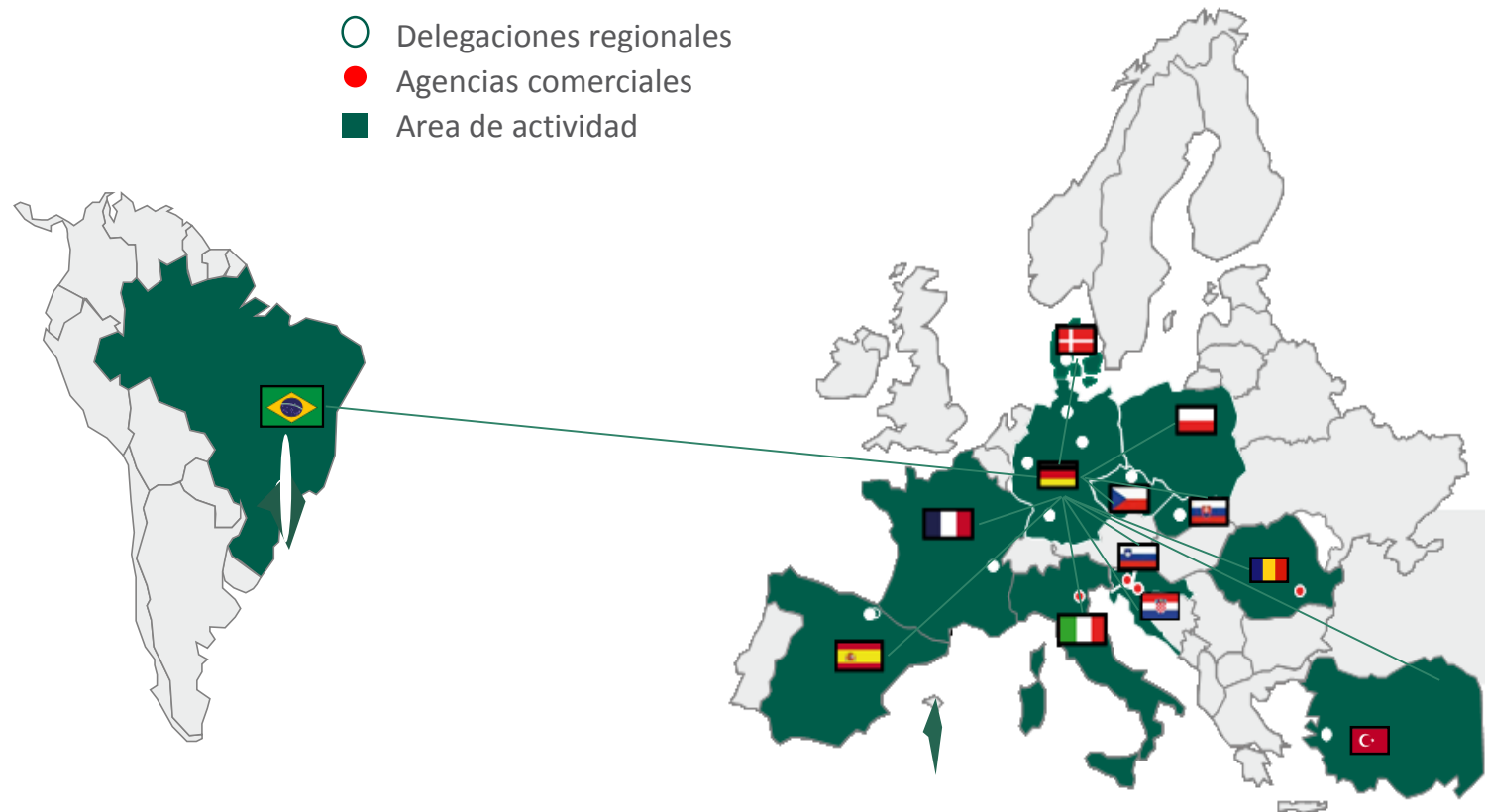
KROMI
LOGISTIK AG





► **Combinación única de ventajas competitivas**

Presencia geográfica



Ciente	Sector Industrial	Países
	Aerospacial	       
	Componentes Automoción	
	Componentes Automoción	
	Componentes Automoción	
	Fabricación Mecánica	
	Ingeniería	        
	Construcción Naval	

► Cartera de clientes internacionales

Los **aspectos diferenciales** más destacados del sistema KROMI son:

- **Todas las marcas**. Independencia de los fabricantes de herramientas.
- Compra del stock que se incorpora a los dispensadores. **Stock propiedad de KROMI**.
- Una **única factura mensual** con todos los consumos.
- Equipos propiedad de KROMI. Sin realizar **ningún tipo de inversión**.
- **Gestión automática**. No hay pedidos, ni albaranes, ni recepción de mercancía.
- KROMI repone los dispensadores y gestiona los reafilados, reparaciones...
- **Información on-line**, estadísticas, consumos, banco de datos de las herramientas...

Nuestros **objetivos y compromiso** con los clientes son:

Reducción de costes indirectos: Compras, Almacén, Contabilidad, Producción.

Reducción de costes financieros: Capital Inmovilizado, Stocks.

Reducción de costes de producción: Mejora continua, Cost drivers.



KROMI Logistik Spain S.L.
Miren Mtz Saez del Burgo 4 Bajo
01008 Vitoria, SPAIN

Tel.: 0034 945 156 878
Fax: 0034 945 155 607
www.kromi.de